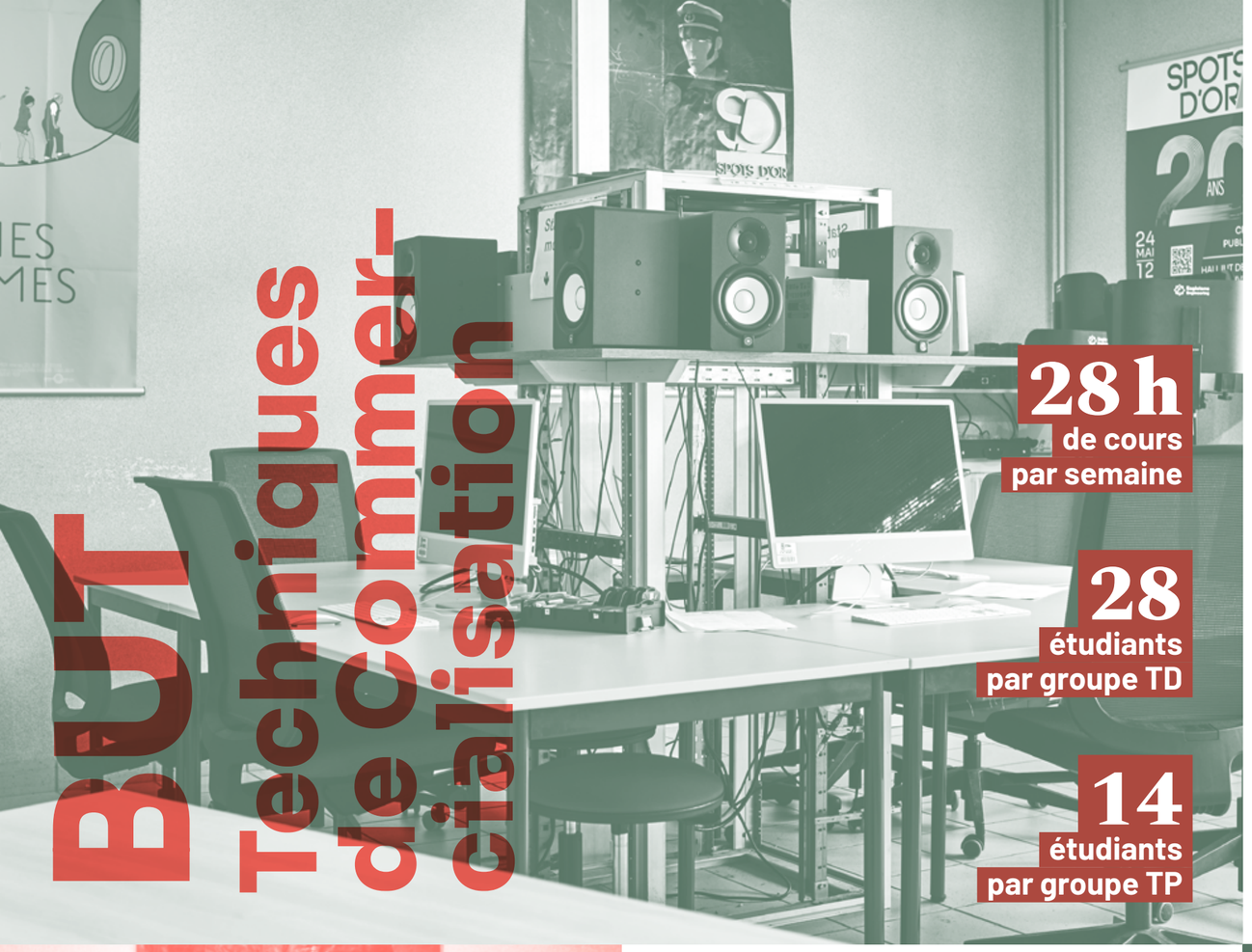


BUT Techniques de Commercialisation

28 h
de cours par semaine

28
étudiants par groupe TD

14
étudiants par groupe TP

Envie de découvrir un pays de ta To do list ?

Grâce à l'IUT, tu peux t'envoler vers l'international avec des formats différents :

- Semestre d'études à l'étranger
- DUETI
- Double diplôme canadien
- Stage sur un autre continent

1. Norvège
2. Ecosse
3. Espagne
4. République Tchèque
5. Argentine
6. Canada
7. Corée du Sud
8. Japon...

La liste ne s'arrête pas là... 70 pays à découvrir sur notre site.

Résultat : un CV qui claque, une ouverture d'esprit au max... et plein d'anecdotes à ressortir en soirée. T'as la vision ?

ANNÉE 3 — Tu passes bientôt pro

Là, c'est le niveau expert. Tu gères des projets, tu prends des décisions, tu t'installes dans la posture pro.

1 **BDMRC (avec possibilité DU Banque Assurance) :** Tu passes côté management, tu développes la relation client, tu peux même viser un double diplôme banque/assurance.

2 **BI :** Tu plonges dans la logistique, les achats à l'international, les chaînes d'approvisionnement : tu deviens un vrai stratège.

3 **MDEE :** Tu peaufines ta maîtrise du digital : SEO, réseaux sociaux, e-logistique, innovation... Tu penses croissance et créativité.

14 semaines de stage ou alternance en BDMRC, pour vivre ton métier au quotidien.

ANNÉE 2 — Tu passes à la vitesse supérieure

C'est là que tu te spécialises.

3 parcours, 3 ambiances

Parcours Business Développement & Management de la Relation Client (BDMRC)
- Tu pilotes les ventes, tu gères les clients, tu deviens la tête pensante de l'action commerciale.

Parcours Business International : Achat & Vente (BI)
- Tu penses à l'international : stratégie d'export, négos multiculturelles, business sans frontières.

Parcours Marketing Digital, E-Business & Entrepreneuriat (MDEE)
- Tu crées, tu testes, tu innoves : site e-commerce, réseaux sociaux, nouveaux modèles d'affaires... Le digital, c'est ton terrain de jeu.

10 semaines de stage.

ANNÉE 1 — Tu poses les bases

1er round : tu explores tout ce qui fait tourner le commerce d'aujourd'hui (et de demain)

1 Prospection & négo, communication, marketing

2 Gestion de projet, droit, économie, finances

3 Outils numériques, langues vivantes, culture pro

2 semaines de stage.

Tu veux comprendre comment un produit finit dans ton panier (ou ton feed Insta) ? Bienvenue en BUT TC.

Ici, tu apprends tout ce qui fait une vente : étude de marché, marketing, com', négo, relation client...

Tu choisis ton terrain de jeu :
- **Relation client :** tu tisses des liens solides
- **Commerce international :** tu traverses les frontières (et parfois les fuseaux horaires)
- **Marketing digital :** tu parles algorithmes et influence avec naturel

CHOISIR TC

En vrai, y'a plein de bonnes raisons, mais en voilà 3 :

1 **Du matériel quali pour bosser comme les pros**
Salle de négo, studio vidéo, salle info Mac...
Pas juste des cours, des terrains d'entraînement.

2 **Et même une double compétence en banque/assurance**
Tu peux suivre un DU Banque Assurance en alternance à côté du parcours BDMRC si tu sais ce que tu veux !

3 **Des certifications qui envoient du lourd sur ton CV**
TOEIC pour montrer que ton anglais " is ready for business ", Voltaire pour briller en orthographe, Pix pour le numérique.

COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

Spoiler : tu vas bientôt parler "business" couramment.
- Piloter une action commerciale de A à Z
- Communiquer avec impact, négocier avec style
- Utiliser les bons outils sans te planter

ET APRÈS ?

CÔTÉ Pro

Tu peux bosser direct après ton diplôme :
- Chargé de clientèle, commercial, assistant achat ou communication
- Responsable marketing, conseiller en assurance, chef des ventes
- Technico-commercial, agent immobilier, web designer, community manager...
- Ou même entrepreneur si tu veux lancer ton projet

Où ça ?

TC est polyvalent : grande distrib, banque, assurance, immobilier, e-commerce, industrie, marketing, création de contenu...

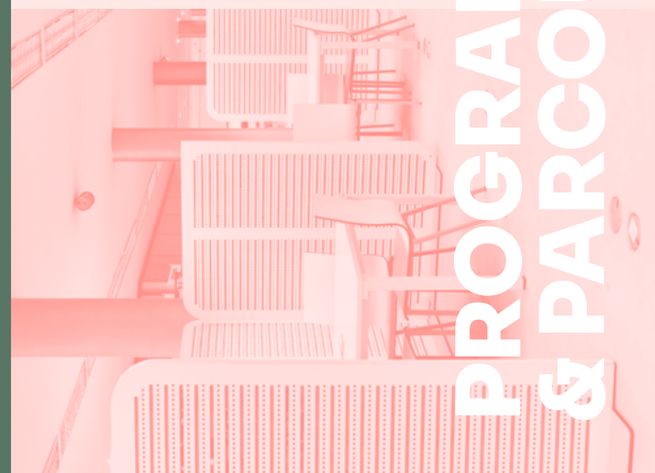
CÔTÉ Poursuites études

Tu veux continuer ? C'est possible.
- DUETI, Master, IAE, école de commerce, ESC... Tout dépend de ton ambition (et de ton profil LinkedIn)

Tu trouveras toutes les infos sur iut-roanne.fr

Admission

Parcours	Prérequis	Sélection
▪ Durée : 3 ans ▪ Rythme : formation initiale et/ou alternance possible dès la 3e année uniquement avec le parcours BDMRC	▪ Bac général, techno (STMG, STI2D, ST2S) et pro (MCV, AGOrA, métiers de l'accueil avec 2 langues vivantes obligatoires)	▪ 1re année : Parcoursup (dossier) ▪ 2e ou 3e année : sur eCandidat



PROGRAMME & PARCOURS

BUT

Techniques de Commercialisation

IUT de Roanne
Université Jean Monnet

BIENVENUE À ROANNE

Ici, tu apprendras à dire "on va y faire". Avec le Y, toujours. C'est pas une faute, c'est une tradition. À deux pas de l'IUT ? Les rues piét (piétonnes, pour les novices en roannais), un marché, un musée, un grand cinéma et un port de plaisance ! Ici, en plus des 40 sports proposés par l'université, tu apprendras à parler basket... ou à le chanter, en allant voir La Chorale de Roanne. Tu rentres chez toi ? Ramène une Praluline. C'est pas une option, c'est une mission. Sinon ta famille te renie. Tu veux bien manger ? Ici, même les sandwichs sont presque étoilés. Et si t'as un jour la chance d'aller chez Troisgros (vu ce que t'as économisé sur le prix de ton loyer en venant ici y'a moyen) c'est que t'as tout compris à l'art de vivre local.

Bref, viens à l'IUT de Roanne. Tu y apprendras des choses utiles, tu y mangeras des trucs pas nets (mais délicieux), et tu repartiras en disant "on va y revenir". Avec le Y. Bien sûr.

CONTACTS ET INFOS PRATIQUES

iut-roanne-buttc@univ-st-etienne.fr
04 77 44 89 03
Plus de détails sur iut-roanne.fr

La version brief client pour les parents

Conception graphique : atelierchose-andco.com · Camille Robinet