

# BUT TC

Les objectifs Parcours Business Développement et Management de la Relation Client sont de former au **développement de l'activité commerciale** tout en veillant à la satisfaction client pour bâtir une relation durable.

La formation offre au titulaire du BUT TC de véritables atouts pour s'insérer rapidement sur le marché du travail. Elle permet aussi aux diplômés une éventuelle poursuite d'études en vue d'obtenir un Master.

## Techniques de commercialisation (TC)

## Parcours business développement et management de la relation client (BDMRC)

BUT  
CONTRÔLÉ  
PAR L'ÉTAT

### Missions réalisables par l'apprenti

- Les objectifs Parcours Business développement et management de la relation client sont de former au développement de l'activité commerciale tout en veillant à la satisfaction client pour bâtir une relation durable.
- La formation offre au titulaire du B.U.T. TC de véritables atouts pour s'insérer rapidement sur le marché du travail. Elle permet aussi aux diplômés une éventuelle poursuite d'études en vue d'obtenir un Master.

### Coût de la formation

- Selon le niveau de prise en charge (NPEC) de France Compétences
- Le coût est pris en charge par votre OPCO
- Reste à charge : 0 €

## BUT 3 Techniques de Commercialisation

### Parcours Business Développement et Management de la Relation Client

## CALENDRIER PREVISIONNEL 2025 - 2026

	sept	oct	nov	déc	janv	févr	mars	avril	mai	juin	juil	août	sept
1	L	1 M	1 • S	1 L	1 • J	1 D	1 D	1 M	1 • V	1 L	1 M	1 S	1 M
2	M	2 J	2 D	2 M	2 V	2 L	2 L	2 J	2 S	2 M	2 J	2 D	2 M
3	M	3 V	3 L	3 M	3 S	3 M	3 M	3 V	3 D	3 M	3 V	3 L	3 J
4	J	4 S	4 M	4 J	4 D	4 M	4 M	4 S	4 L	4 J	4 S	4 M	4 V
5	V	5 D	5 M	5 V	5 L	5 J	5 J	5 D	5 M	5 V	5 D	5 M	5 S
6	S	6 L	6 J	6 S	6 M	6 V	6 V	6 • L	6 M	6 S	6 L	6 J	6 D
7	D	7 M	7 V	7 D	7 M	7 S	7 S	7 M	7 J	7 D	7 M	7 V	7 L
8	L	8 M	8 S	8 L	8 J	8 D	8 D	8 M	8 • V	8 L	8 M	8 S	8 M
9	M	9 J	9 D	9 M	9 V	9 L	9 L	9 J	9 S	9 M	9 J	9 D	9 M
10	M	10 V	10 L	10 M	10 S	10 M	10 M	10 V	10 D	10 M	10 V	10 L	10 J
11	J	11 S	11 • M	11 J	11 D	11 M	11 M	11 S	11 L	11 J	11 S	11 M	11 V
12	V	12 D	12 M	12 V	12 L	12 J	12 J	12 D	12 M	12 V	12 D	12 M	12 S
13	S	13 L	13 J	13 S	13 M	13 V	13 V	13 L	13 M	13 S	13 L	13 J	13 D
14	D	14 M	14 V	14 D	14 M	14 S	14 S	14 M	14 • J	14 D	14 • M	14 V	14 L
15	L	15 M	15 S	15 L	15 J	15 D	15 D	15 M	15 V	15 L	15 M	15 • S	15 M
16	M	16 J	16 D	16 M	16 V	16 L	16 L	16 J	16 S	16 M	16 J	16 D	16 M
17	M	17 V	17 L	17 M	17 S	17 M	17 M	17 V	17 D	17 M	17 V	17 L	17 J
18	J	18 S	18 M	18 J	18 D	18 M	18 M	18 S	18 L	18 J	18 S	18 M	18 V
19	V	19 D	19 M	19 V	19 L	19 J	19 J	19 D	19 M	19 V	19 D	19 M	19 S
20	S	20 L	20 J	20 S	20 M	20 V	20 V	20 L	20 M	20 S	20 L	20 J	20 D
21	D	21 M	21 V	21 D	21 M	21 S	21 S	21 M	21 J	21 D	21 M	21 V	21 L
22	L	22 M	22 S	22 L	22 J	22 D	22 D	22 M	22 V	22 L	22 M	22 S	22 M
23	M	23 J	23 D	23 M	23 V	23 L	23 L	23 J	23 S	23 M	23 J	23 D	23 M
24	M	24 V	24 L	24 M	24 S	24 M	24 M	24 V	24 D	24 M	24 V	24 L	24 J
25	J	25 S	25 M	25 • J	25 D	25 M	25 M	25 S	25 • L	25 J	25 S	25 M	25 V
26	V	26 D	26 M	26 V	26 L	26 J	26 J	26 D	26 • M	26 V	26 D	26 M	26 S
27	S	27 L	27 J	27 S	27 M	27 V	27 V	27 L	27 M	27 S	27 L	27 J	27 D
28	D	28 M	28 V	28 D	28 M	28 S	28 S	28 M	28 J	28 D	28 M	28 V	28 L
29	L	29 M	29 S	29 L	29 J	29 V	29 D	29 M	29 V	29 L	29 M	29 S	29 M
30	M	30 J	30 D	30 M	30 V	30 L	30 L	30 J	30 S	30 M	30 J	30 D	30 M
		31 V		31 M	31 S	31 M	31 D		31 D		31 V	31 L	

- période de soutenance finale
- période en entreprise
- période à l'IUT
- jour férié

Responsable parcours BDRMC  
Caroline MAZET  
[iut-roanne-buttc@univ-st-etienne.fr](mailto:iut-roanne-buttc@univ-st-etienne.fr)  
Tél. : 04 77 44 89 01

Secrétariat  
Sophie RODIER GOLZIO  
[sophie.rodier.golzio@univ-st-etienne.fr](mailto:sophie.rodier.golzio@univ-st-etienne.fr)  
Tél. : 04 77 44 89 03